



# DIRIGO



La Business Intelligence di Quadrivium

# COS'È LA BI

## (Business Intelligence)

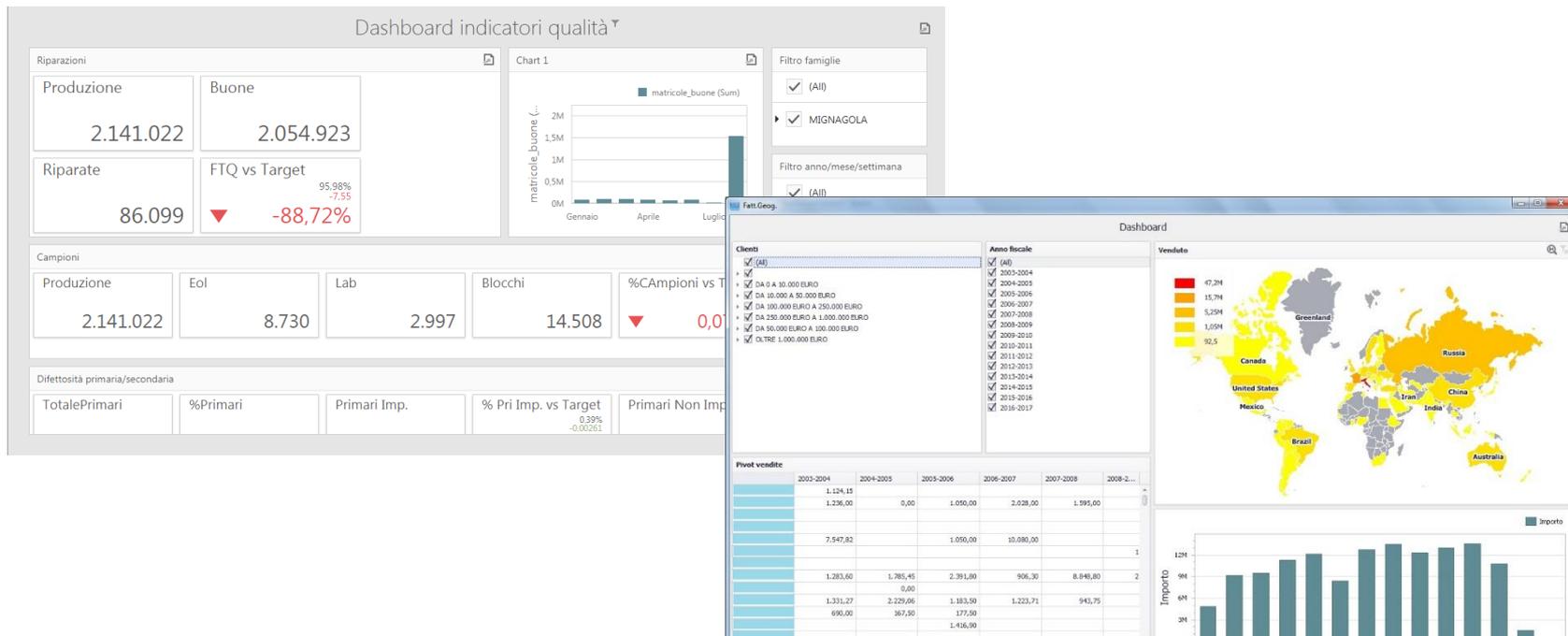
- È un insieme di strumenti moderni per presentare i dati aziendali in maniera semplice e veloce.
- Tali dati possono provenire da fonti diverse: ERP (gestionale), e-commerce (internet), fogli excel, CRM, altri formati (csv, txt, ...).
- Le varie informazioni vengono elaborate e rese omogenee.
- Una volta elaborati i dati sono rappresentati attraverso delle **dashboard**.

# COS'È DIRIGO 2.0

- È un potente strumento di visualizzazione e presentazione di dati strutturati, più o meno complessi provenienti da Erp Quadra o da altre fonti.
- Rappresenta la nuova soluzione di **Business Intelligence di Quadrivium**.
- È sviluppato attraverso la piattaforma **DevExpress** ([www.devexpress.com](http://www.devexpress.com)), una delle suite di programmazione più evolute e flessibili per la creazione di dashboard e report di analisi statistiche grafiche.

# COME SI PRESENTA UNA DASHBOARD

Grazie a cruscotti intuitivi ma al contempo estremamente evoluti, il software offre un accesso istantaneo a report e dati analitici esistenti tramite **viste di esplorazione** semplici e di forte impatto visivo (**dashboard, grafici e tabelle riassuntive**).



# COME UTILIZZARLO

- Ogni «cruscotto» è facilmente componibile e parametrizzabile.
- **Dirigo** viene rilasciato con un ambiente di sviluppo dashboard e report designer. Può essere utilizzato anche dall'utente finale (con minima esperienza) per personalizzare le proprie dashboard
- E' utilizzabile in versione **Desktop** e in versione **Web application**.
- Sono possibili analisi dei dati a più livelli e incrociate

# A CHI SI RIVOLGE



- Direzione



- Responsabili di area (area manager)



- Forza commerciale (agenti, funzionari interni, agenzie, distributori)



- Altri utenti

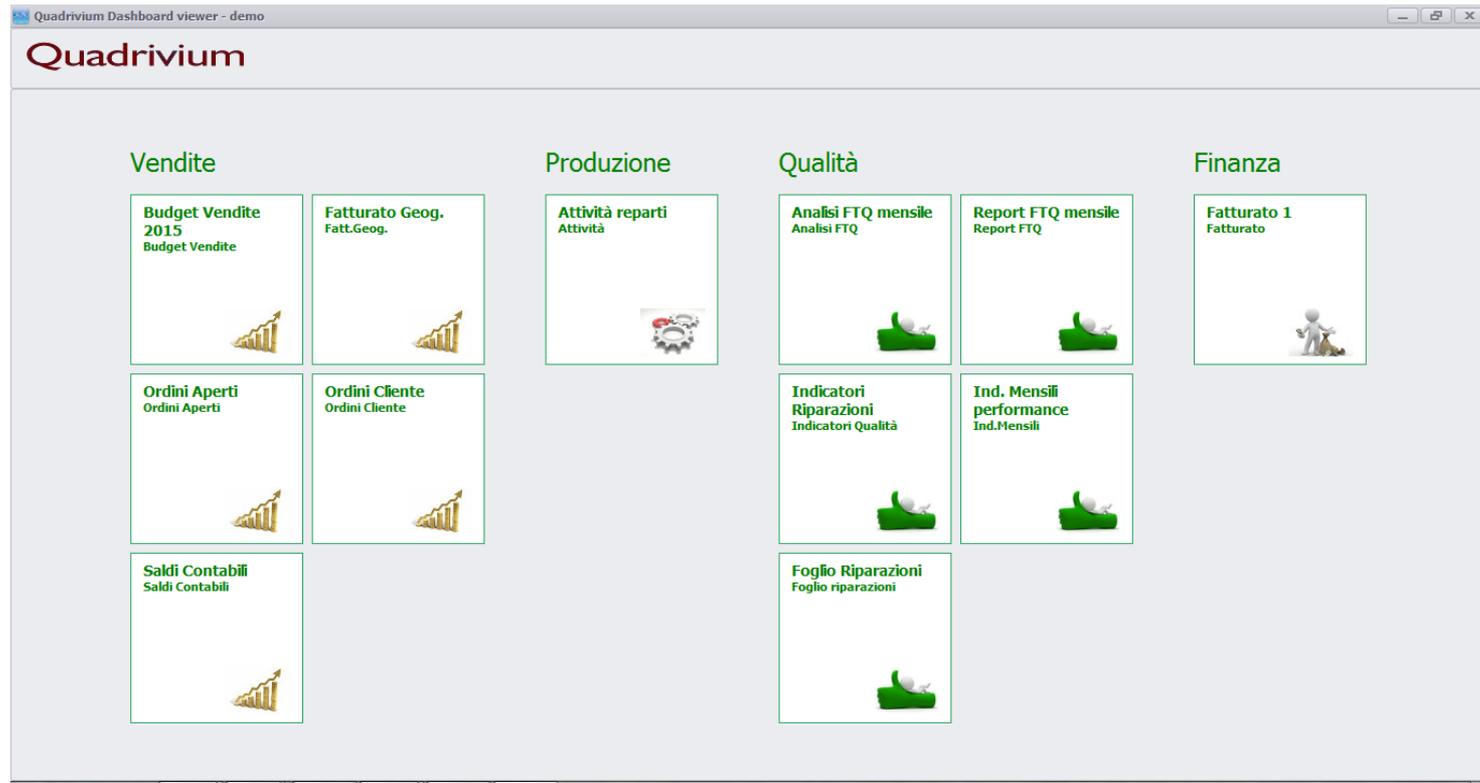
# PROFILAZIONE DEGLI UTENTI

Il sistema di profilazione consente di definire **politiche di accesso diverse** in base alla tipologia di utente.

Es.: l'agente vede i dati solo dei clienti assegnati, l'area manager vede i dati riferiti al territorio, la direzione vede i dati in modo trasversale (senza limitazioni).

# CONDIVISIONE DATI E DOCUMENTI

Con la piattaforma DIRIGO si possono condividere report e cruscotti interattivi pronti per la stampa, con tutti i contatti desiderati, anche nelle diverse aree aziendali.



# DIRIGO PER IL MOBILE

**DIRIGO**, È PERFETTAMENTE UTILIZZABILE ANCHE DA UTENTI DI DISPOSITIVI MOBILI, CON LE STESSE FUNZIONALITÀ DELLA VERSIONE DESKTOP.

- Rende disponibile in consultazione, attraverso una **web application**, i dati residenti su archivi di tipo gestionale.
- Permette l'utilizzo di queste applicazioni anche su dispositivi di tipo **Mobile** (tablet, smartphone, ecc) di qualsiasi tipologia (IOs, Android, Windows).

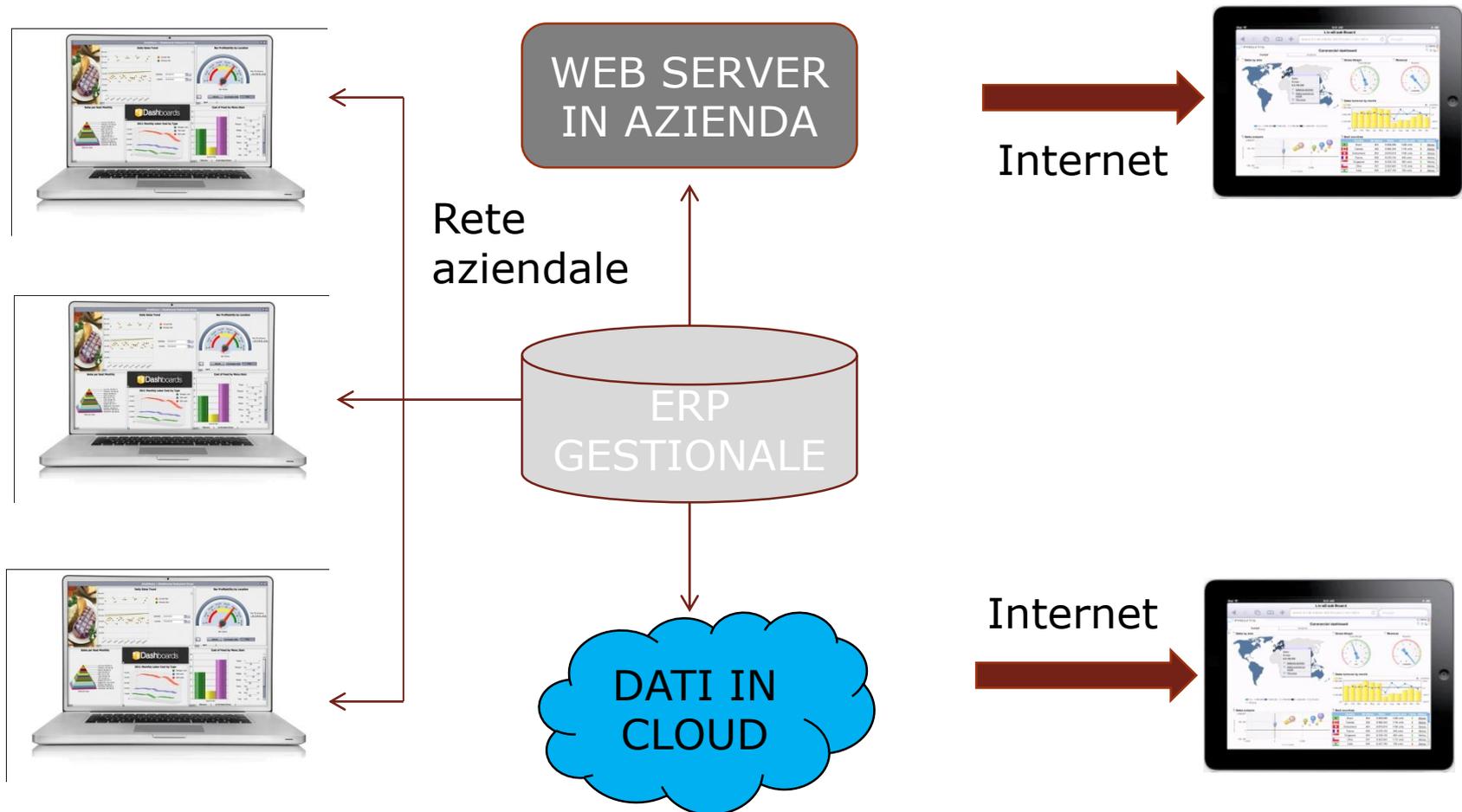
# RACCOLTA DATI DA SORGENTI DIVERSE

- **DIRIGO BI** raccoglie e sincronizza i dati derivanti da sorgenti eterogenee (SQL, XML, file excel, csv, txt, ecc...)



- **Integrabile con qualsiasi gestionale**

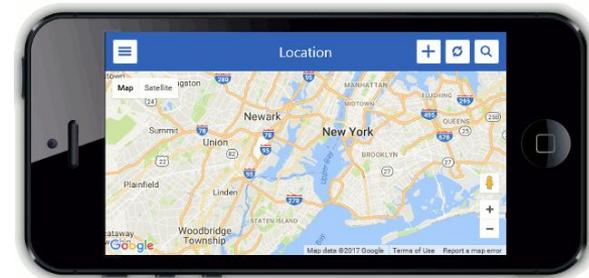
# CONFIGURAZIONI POSSIBILI



# ANALISI VELOCE DATI AZIENDALI



- Accesso sicuro online ai report interattivi e alle dashboard.
  - Ogni utente vede solo ciò di cui ha bisogno e che gli interessa.
- 
- Lo strumento riassume rapidamente informazioni complesse e li rende disponibili direttamente anche ai dispositivi mobili.



# REPORT E ANALISI POSSIBILI PER L'AREA DIREZIONALE

## **Esempi di Dashboard:**

- Statistiche su ordinato/fatturato per articolo, famiglia, area geografica, cliente, ecc..;
- Indici di performance aziendali sui dati della produzione (kpi OEE – Efficienza, Qualità, Disponibilità) e sulla qualità (kpi FTQ)
- Carico ordini per linea produttiva
- Bilancio commesse con margini operativi;
- Analisi costi industriali, diretti/indiretti;
- Calcolo dei margini/indicatori di redditività
- Situazione cash-flow.

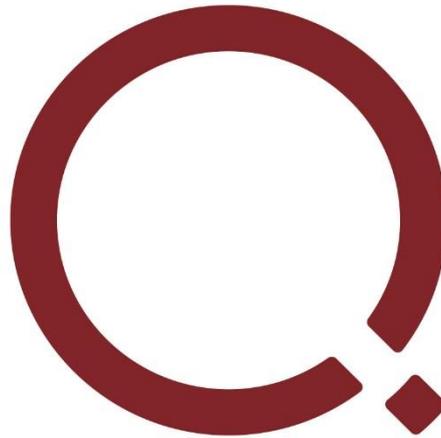
# REPORT E ANALISI POSSIBILI PER L'AREA COMMERCIALE

## **Esempi di Dashboard:**

- Statistiche sul venduto e sull'ordinato per cliente;
- Fatturato per agente/area geografica e confronto con budget
- Scadenziario per singolo cliente e storico insoluti;
- Situazione ordini per singolo cliente;
- Storico ordini (evasi, da evadere, per agente) con confronto anni precedenti;
- Stato delle offerte;

# VANTAGGI

- Evita le perdite di tempo per reperire informazioni derivanti da fonti diverse;
- Un unico punto dove trovare ciò di cui si ha bisogno;
- Aiuta a collaborare in maniera più efficace con i colleghi condividendo dati e analisi;
- Monitora costantemente le performance aziendali;
- Sensibile riduzione dei costi di reporting e di analisi.



**QUADRIVIUM**

MES & WMS SPECIALIST

**QUADRIVIUM SRL**

**VIA DELL'ARTIGIANATO, 1**

**31050 VEDELAGO (TV)**

**TEL. 0423 401894 – FAX 0423 709074**

**[info@quadrivium.it](mailto:info@quadrivium.it)**

**[commerciale@quadrivium.it](mailto:commerciale@quadrivium.it)**